

Referent

Elevator Pitch

Kunden in 30 Sekunden gewinnen und überzeugen



Programm-Idee

Wie bekomme ich den Termin in 30 Sekunden? Wie gehen Sie mit der Frage um „Was machen Sie geschäftlich?“ - und Sie haben nur 30 Sekunden für die Antwort und Ihnen steht gerade Ihr Traumkunde gegenüber. Das effektivste Mittel, andere Menschen für mich, mein Geschäft oder meine Idee in kürzester Zeit zu begeistern, ist der Elevator Pitch. In den 80er Jahren in Amerika von jungen Vertriebsleuten entwickelt, die Ihre gestressten Chefs oft nur beim Aufzugfahren sprechen konnten, hat der Elevator Pitch seinen Siegeszug über die Existenzgründerszene in alle Bereiche des Marketings angetreten. Unser modernes Wirtschaftsleben erfordert neue Methoden. Der Elevator Pitch ist die Meisterschaft für überzeugendes Verkaufen. Sie haben nur eine Möglichkeit: Erhöhen Sie die Wahrscheinlichkeit für den...

Paket-Nummer: 0017987

Region:	 Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	 10 - 500 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	 ganzjährig
Dauer:	 2 Stunden
Mögliche Sprachen:	 deutsch, englisch
Preis inkl. MwSt:	 ab 2.500,00 € pauschal

Referent

Elevator Pitch

Kunden in 30 Sekunden gewinnen und überzeugen

Beschreibung

7 Schritte zum effektiven Elevator Pitch
Was macht einen guten Elevator Pitch aus?
Wie Sie den Herzschlag Ihrer Zuhörer erhöhen
Wie Sie schwierige und komplexe Sachverhalte auf das Wesentliche reduzieren
Optimale Zielorientierung
Die emotionale Entscheidungswelt des Kunden
Visualisierung im Kopf des anderen
Wie Sie emotional kommunizieren und in kürzester Zeit eine Entscheidung bekommen

Nutzen des Vortrags:

Nach dem Workshop können die Teilnehmer
Die Teilnehmer reduzieren ihre Nutzenversprechen auf das Wesentlichste, formulieren Ihren Elevator Pitch und trainieren ihn.
Das klare Feedback hilft, die eigene Überzeugungskraft und das Selbstbewusstsein zu steigern.
Sie verbessern Ihr eigenes Zeitmanagement und das der Ansprechpartner in der Kundenakquise.
Durch die bildhafte Sprache und die Kommunikation über Gefühle bleiben Sie länger im Gedächtnis des anderen.
Kundenakquise in 30 Sekunden ist möglich!

Methoden:

· Vortrag oder interaktiver Vortragsworkshop mit Speed-Networking (auf Wunsch)

Joachim Skambraks definiert die Standards für professionelle Neukundengewinnung durch den Elevator Pitch. Zahlreiche Artikel, Podcasts, Fernsehauftritte und das erste Buch in Europa zu diesem Thema beweisen das.

Wichtige Hinweise

Der Vortrag kann auch als Tagesseminar für Ihr Unternehmen durchgeführt werden.

Zusatzleistungen

- Buch "30 Minuten für den überzeugenden Elevator Pitch"
Preis: 6,50 € p.P.

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0017987

