

Referent

Stimmtraining für Verkaufsprofis - Vortrag

Der Vortrag zeigt Ihnen, wie Sie Ihre Stimme bewusst einsetzen um Ihr Ziel zu erreichen.



Programm-Idee

Wer im Verkauf oder Vertrieb tätig ist, weiß wie wichtig es ist in den ersten Sekunden das Vertrauen potenzieller Kunden zu gewinnen. Die Stimme als Medium Nummer eins spielt hier eine zentrale Rolle. Durch den bewussten und gezielten Umgang mit der Stimme gelingt es Ihnen, Menschen auf einer Ebene zu begegnen, sie zu begeistern und durch Argumente und Vertrauen zu überzeugen !

Paket-Nummer: 0025446

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		2 - 12 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		2 Tage
Mögliche Sprachen:		deutsch
Preis inkl. MwSt:		ab 3.890,00 € pauschal

Referent

Stimmtraining für Verkaufsprofis - Vortrag

Der Vortrag zeigt Ihnen, wie Sie Ihre Stimme bewusst einsetzen um Ihr Ziel zu erreichen.

Beschreibung

Themen/Teilabschnitte des Seminars sind:

- Einführung in die Physiologie der Stimme
- Erörterung der Psychischen Aspekte
- Anleitung zu bewusster Körperhaltung
- Atem- und Stimmübungen unter Einbeziehung von Bewegung/Gestik
- Analyse individueller Schwächen und Potenziale
- Individuelle Ziel- und Trainingsplanung
- Grundlagen sicheren Sprechens
- Anwendung in exemplarischen Verkaufsgesprächen
- Selbst- und Fremdeinschätzung
- Video-Aufzeichnungen + Analyse
- Auswertung

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0025446

