

Referent

Emotionale Intelligenz im Verkauf

Vortrag von Vaya Wieser-Weber



Programm-Idee

Profitieren Sie von über zwei Jahrzehnten Verkaufserfahrung, kombiniert mit emotionaler Intelligenz. Lernen Sie, wie man Kundenbeziehungen nicht nur aufbaut, sondern auch festigt und wie man durch das Erkennen und Verstehen von Emotionen Verkaufschancen maximiert. Die geschäftsführende Gesellschafterin der Impulspiloten GmbH zeigt Ihnen praxisnahe Techniken und Methoden, um den Verkauf auf ein neues Level zu heben. Dieser Vortrag ist geeignet, wenn: Die Verkaufsgespräche Ihres Vertriebsteams oft nicht den gewünschten Erfolg erzielen, weil Emotionen und Kundenbedürfnisse nicht richtig erkannt werden. Ihre Vertriebsmitarbeiter Schwierigkeiten haben, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen, weil die emotionale Bindung fehlt. Es Ihrem Team an Empathie fehlt, um die wirklichen...

Paket-Nummer: 0524477

Region:	📍	Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	👤	10 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	📅	ganztätig
Dauer:	🕒	1 Stunde
Mögliche Sprachen:	🌐	Deutsch, Englisch

Referent

Emotionale Intelligenz im Verkauf

Vortrag von Vaya Wieser-Weber

Beschreibung

unkonventionelle, kurzweilige Vorträge
leidenschaftliche Keynotes

Emotion, Power, Reflektion, Erkenntnis ...

...damit nimmt Vaya Wieser-Weber bei ihren Keynotes die Bühne und vor allem ihr Publikum im Sturm ein.

In ihren Vorträgen zu Emotionalen Intelligenz im Business enthüllt Vaya, wie Emotionen Verkaufsgespräche steuern, Motivation und Produktivität im Team beeinflusse und Kaufentscheidungen in unserem digitalisierten Alltag noch mehr bestimmen!

Sie zeigt, dass neben Fachkompetenz und Wissen vor allem das Bewusstsein über die eigene Außenwirkung, die Fähigkeit, die Gefühlslage von Kunden und Kundinnen aber auch Mitarbeitenden zu lesen und Feingefühl und Empathie damit umzugehen bereits jetzt maßgeblich entscheiden, ob Ihr Unternehmen langfristig erfolgreich arbeitet, Kund:innen begeistert, Mitarbeitende stärkt und an das Unternehmen bindet!

Dabei inspiriert und motiviert sie ihre Zuhörer:innen mit Best Practices aus ihrem Businessalltag als Geschäftsführerin und ihren Erfahrungen als Vertriebsexpertin.

Das Publikum bekommt von Vaya starke Impulse, wertvolle Tipps und vor allem Lust, sich mit authentischem und emotional intelligentem Verhalten stark für die Zukunft aufzustellen.

Wichtige Hinweise

Die renommierte Keynote-Speakerin, Buchautorin und Unternehmerin Vaya Wieser-Weber zieht ihre tiefen Kenntnisse des emotional intelligenten Verkaufs aus einer beeindruckenden Vertriebskarriere und ihrer Leidenschaft, emotionale Resonanz in Geschäftsbeziehungen zu integrieren.

Als Autorin und geschäftsführende Gesellschafterin der Hamburger Agentur Impulspiloten GmbH hat Vaya bewiesen, dass EI nicht nur ein Konzept, sondern auch ein entscheidender Faktor für den Geschäftserfolg ist.

So hat sie bereits unzähligen Führungskräften und Vertriebsmitarbeitenden in Unternehmen dabei geholfen, ihre emotionale Intelligenz zu schärfen, nachhaltigere Beziehungen im Geschäftsumfeld zu knüpfen und dadurch erfolgreicher zu agieren. Mit Vaya lernen Sie, die Fähigkeiten der Emotionalen Intelligenz zu meistern und sie zum Vorteil Ihres Unternehmens zu nutzen.

Leistungen inkl.

- unkonventionelle Vorträge
Keynote Speakerin: Emotion, Power, Reflektion, Erkenntnisdamit nimmt Vaya Wieser-Weber bei ihren Keynotes die Bühne und vor allem ihr Publikum im Sturm ein.

Zusatzleistungen

- Moderation Ihrer gesamten Veranstaltung
Die Gastgeberin Ihres Events Egal ob Galas, Business-Veranstaltungen oder digitale Event-Formate - Vaya Wieser-Weber ist auf der Bühne und vor der Webcam zu Hause. Von dort aus führt Sie Ihre Gäste und das Publikum mit Ihrer natürlichen und energiegeladenen Gastgeberqualität charmant und kompetent.

Preis: auf Anfrage

Referent

Emotionale Intelligenz im Verkauf

Vortrag von Vaya Wieser-Weber

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

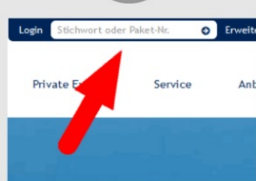
www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0524477

1




Gehen Sie zu www.hirschfeld.de

2



Geben Sie im Suchschlitz oben rechts die Paket-Nr. ein.

3



Folgen Sie dem Schalter „Termin und Preis unverbindlich anfragen“